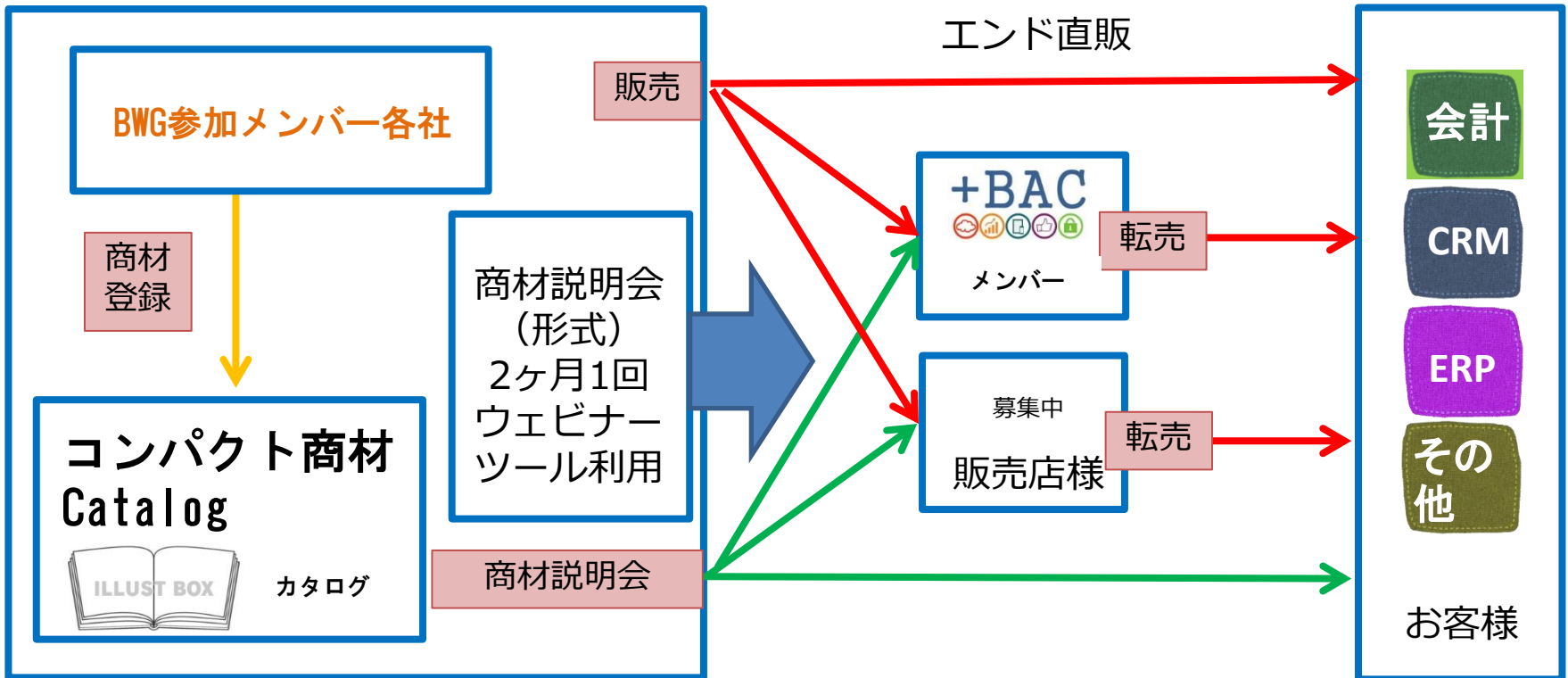


## 【登録商材の定義】

- 全業種に提案可能(特定業種販売となる商材は対象外)
- 手軽に取り扱える => すぐに営業活動が出来る販売条件が確立されている
- 導入後手離れがよい => 問合せやトラブルが少ない
- 商材再販売可能 (売上計上またはインセンティブのいずれか可能)
- 1セットの売上価格 上限100万(金額はあくまで目安)
- 商材はアプリケーションはもちろん、サービス体制提供なども可。

定例会は毎月第二月曜 16:00~17:00

## コンパクト商材販売推進協議会BWG活動概要



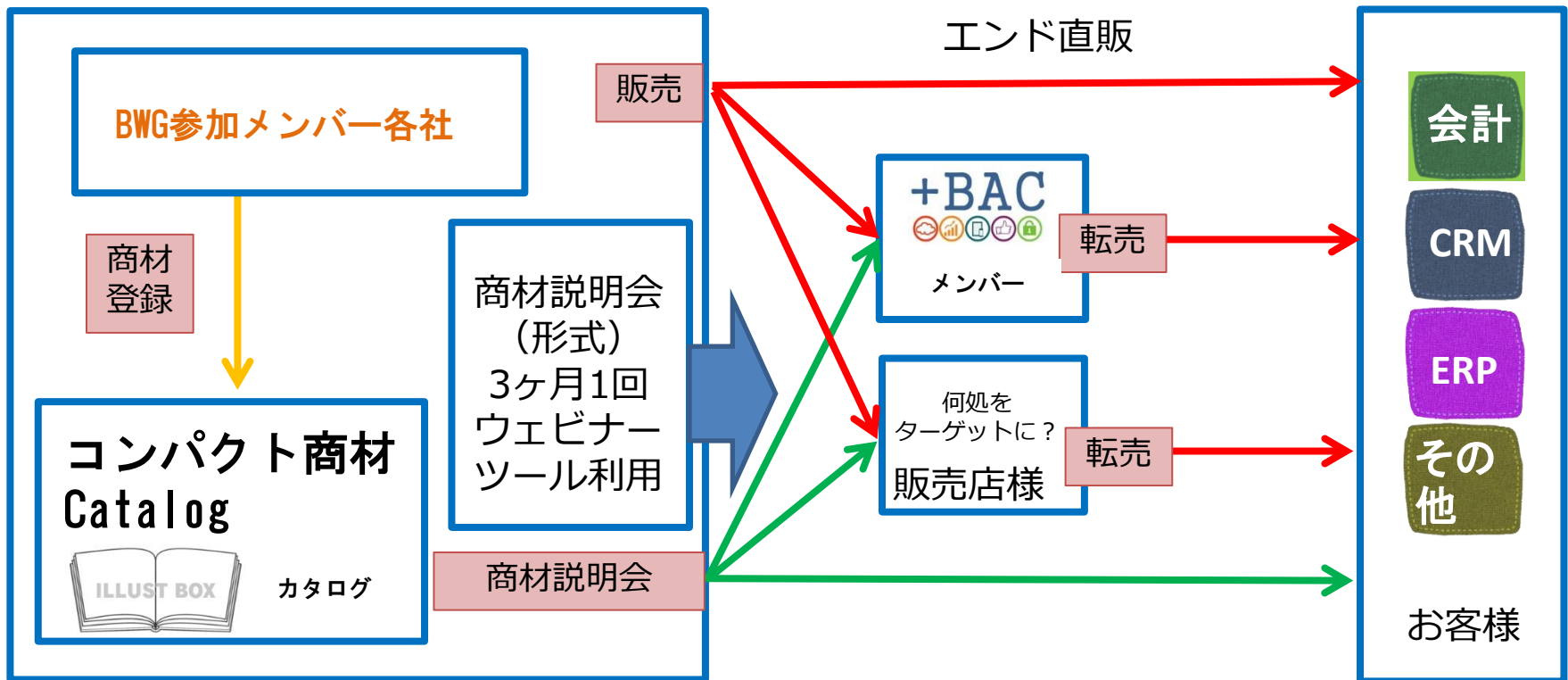
# BAC コンパクト商材販売推進会BWG

【メンバー】 見学、または参加ご希望の方は、以下のメール連絡先にご連絡下さい。

リーダー オアシ株式会社 今井康雄 [yasuo.imai@oasi.co.jp](mailto:yasuo.imai@oasi.co.jp)

サブリーダー पी・シー・エー株式会社 安岡 正明 [yasuoka@pca.co.jp](mailto:yasuoka@pca.co.jp)

BWG登録メンバー数 22社 25名



# エントリーシート(サンプル)

Confidential コンパクト商材販売推進会BWG内

2020年1月21日 版

コンパクト商材エントリーシート(案)		※印は第一次エントリー-時入力必須項目	
<b>■エントリー情報</b>		<b>記入欄</b>	
1 ※	貴社名	株式会社などご記入願います	
2 ※	ご担当者名	フルネームでお願い致します	
3 ※	ご担当者部署名		
4 ※	ご担当者役職名と本製品への立場	責任者/担当者などの情報をご記入ください	
1 ※	ご担当者連絡先	メールアドレスまたは電話番号	
<b>■エントリー商材情報</b>		<b>記入欄</b>	<b>アピールなど補足入力欄</b>
5 ※	本製品の貴社立場	メーカー、サービス提供ベンダ、1次販社、2次販社	
6 ※	商品名	1商品1シートでお願いします	
7 ※	商品紹介サイト	URLを記載ください	
8 ※	商材特性	パッケージ・ライセンス・月額サービス	
9 ※	1セットの売上規模	初期費用(パッケージ・導入支援など)	おおよその価格で結構です
10		年間費用(ライセンス・年間保守など)	年間費用があれば入力願います
11		月額費用	月額料金を記入願います
12		最低利用期間(か月)	月数を入力願います
13	合計規模	100万円前後の手ごろ価格	¥0
14 ※	商品説明	300文字程度でお願いいたします。	
15 ※	導入実績	社、ライセンスなどの単位でご記入下さい	
16 ※	エントリー理由 (複数回答可)	1.販売エリア拡大のため	該当する場合は○、しない場合×
17		2.販社拡大のため	該当する場合は○、しない場合×
18		3.その他	コメント入力願います
<b>■商材定義</b>		<b>記入欄</b>	<b>補足入力欄</b>
19	気軽に取り扱えるか	すぐに営業活動できるか	
20		営業向け資料があるか	
21		営業向け説明会実施できるか	
22		同行支援ができるか	
23		見積提案支援ができるか	
24	販売条件が確立されているか	利用約款(契約書)	
25		売買契約/代理店契約書	
26		販売代理店仕切があるか	
27			
28	導入後手離れがよいか	問い合わせが少ない トラブルが少ない	
29	販売後サポート体制	サポート体制が確立している	
30		ユーザ向けヘルプデスク有無	
31		ヘルプデスク時間	
32		保守サポート有無	
33		有償/無償(ライセンス内)	
34		保守サポート時間	
35			
36 ※	販促物はあるか	リーフレット 紹介資料(Powerpointなどの提供) 事例集 仕切表	A4もの
37	競合製品はあるか	おもに競合する製品はあるか	
40		競合製品名	
41		対抗方法はあるか	
42		おもに競合する業者はあるか	
43		競合業者名	
44		対抗方法はあるか	
45			
<b>■貴社からの条件など</b>		<b>記入欄</b>	<b>補足入力欄</b>
46 ※	与信規定	与信規定により販社制限がある	
47 ※	契約条件	売買契約/代理店契約	契約締結条件有無を記入ください
48	支払条件		支払条件があれば記入ください
49	その他ご意見欄	コメント欄としてご利用ください	