

Trouble Catch BWG



コンセプト

お客様のお困りごとを持ち帰り、ビジネス協業につなげる



キャッチ！

+BAC
Trouble Catch



ビジネスチャンス！

ターゲット

お客様 = 協業企業（BWGメンバー）様の **お取引先**

概要

お客様のお困りごと（トラブル）をヒアリングキャッチし、自社だけで提案や解決ができないお困りごとを中心に、TroubleCatchBWGメンバーが商談サポートする活動になります。自社にないソリューションや商材を提案でき、既存のお客様に対する付加価値をさらに高めることが可能です。商流に入られない場合は、丸投げしていただけたら、成約後にご紹介料（ビジネスマッチングフィー）を還元させていただきます。お困りごとをキャッチしていただいた協業企業様にメリットがある形を目指します。

運営体制／BWGメンバー（協業企業）

2020.12時点

<リーダー>

株式会社 神戸ITパートナーズ 岩崎 学

<サブリーダー>

コラボ 株式会社 蛇渕 晃永

<協業企業>

マイクロシステム株式会社

株式会社エスエーティ

オアシ株式会社

株式会社フォー・クオリア

リコージャパン株式会社

IT経営相談所

日本マイクロシステムズ株式会社

株式会社オーク

株式会社アドテクニカ



お困りごと（案件相談）例

★AR案件ご相談

★勤怠管理システム案件ご相談

★工数管理システム案件ご相談

★全国PCサポート案件ご相談

★クラウドPBX案件ご相談

★PLC案件ご相談

★Web関連ご相談



協業企業様（メンバー）のメリット

- お困りごとをキャッチした会員様（メンバー）に利益を還元
- 自社にないサービスを取り扱える（商材の拡大）
- 既存のお客様に対する価値をさらに高めることが可能
- 商流に入らない場合は、ビジネスマッチングフィーを還元

協業企業様（メンバー） まだまだ募集中！

ご興味がある方は、下記URLからお問い合わせくださいませ。

+BAC お問い合わせ

<http://ba-c.org/contact>



キャッチ が チャンス！

Trouble Catch BWG は、

一社でも多くの企業(メンバー)様が、協業でWin-Win-Winになれるよう、応援します。